



THE SOUNDMAKERS

**Hughes & Kettner**  
TECHNOLOGY OF TONE

Music & Sales ist die Marketing- und Vertriebsgesellschaft der Stamer-Gruppe. Wir gehören seit über 30 Jahren zu den festen Größen in der Musikindustrie und im weltweiten Musikalienhandel. Unsere Marken Hughes & Kettner, HK Audio und MindPrint sind auf Bühnen, in Konzertsälen und Studios aller Kontinente zu Hause. Unsere eigene Entwicklung sowie die Fertigung am Standort St. Wendel gehören ebenso zu unserer Identität wie unsere Aktivitäten auf den internationalen Märkten.

Musik ist Ihre Leidenschaft? Sie sind weltoffen und umtriebig und möchten die Zukunft zweier erfolgreicher Marken aktiv mitgestalten? Gehen Sie über Grenzen und werden Sie Teil unseres internationalen Sales Teams als

# International Sales Manager m/w

## Ihre Aufgaben

- Sie vertreten die Marken HK Audio und Hughes & Kettner in ausgewählten Märkten
- Als erster Ansprechpartner für Ihre Distributoren entwickeln Sie mit diesen die jährlichen Absatzziele und überwachen Ihr Budget
- Sie wirken mit bei der Marketing-Planung für Ihre Partner
- Sie analysieren Ihre Märkte und behalten den Wettbewerb im Blick
- Sie arbeiten mit bei der Erstellung von Preiskonzepten
- Sie unterstützen Ihre Partner auf relevanten Messen

## Ihre Schnittstellen

- Vertriebsinnendienst
- Internationale Marketingkommunikation
- Orderabwicklung und Shipping

## Interessiert?

Weitere Informationen finden Sie hier: [www.hkaudio.com/jobs](http://www.hkaudio.com/jobs) und [www.hughesandkettner.com/jobs](http://www.hughesandkettner.com/jobs) oder telefonisch bei Frau Jeanette Kersten von Mo-Do zwischen 8-14 Uhr unter Telefon +49 6851 905-247.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bitte schicken Sie diese als pdf-Datei inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins unter Angabe von „Bewerbung als International Sales Manager“ im Betreff bis zum 31.01.2018 an: [recruiting@musicandsales.com](mailto:recruiting@musicandsales.com)

## Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung mit internationalem Schwerpunkt oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie verfügen über mehrjährige internationale Vertriebserfahrung im Audio- Markt oder im 3-stufigen Vertrieb technischer erklärungsbedürftiger Produkte
- Idealerweise Erfahrung im Umgang mit Beschallungssystemen und Instrumentalverstärkern
- Gutes Ausdrucksvermögen in Deutsch und Englisch
- Reisebereitschaft und interkulturelle Erfahrung
- Eine weitere Fremdsprache ist wünschenswert

## Unser Angebot

In einem internationalen und dynamischen Umfeld bringen Sie Ihre Fähigkeiten zur Wirkung und werden Teil der Erfolgsstory von HK AUDIO und Hughes & Kettner. Ein sympathisches Team und eine offene Atmosphäre erwarten Sie.

